



SKAL PÅ BØRS: Regenics-sjef Henrik Lund sier selskapet vil børsnoteres på Euronext i løpet av de neste 12 månedene. - Vi satser på å hente minimum 100 millioner kroner for å ta produktkandidatene inn i klinikken, og kanskje mer, avhengig av noen kommende strategivalg, sier han. Her avbildet under sin periode som styreleder i Oslo Cancer Cluster. Arkivfoto: Dagens Medisin

Regenics vil satse globalt med biomarin sårheling

Det norske selskapet Regenics utvikler medisinsk utstyr og legemidler med marine bioaktive ingredienser for sårheling. – Vi vil kunne ta signifikante markedsandeler i et stort globalt marked, sier administrerende direktør Henrik Lund.

Lars Brock Nilsen
lars.brock.nilsen@dagensmedisin.no

Publisert: 2021-03-26 — 14.00

Dagens Medisin Pharma vil i en serie med artikler gi innsikt i arbeidet til flere norske legemiddelselskap. Følg med på Dagens Medisin Pharma for flere artikler fremover.

– Vi driver innenfor det vi kaller marin bioteknologi. Det er en grønn og blå «sustainable business». Vi jobber med produkter innenfor hudsykdommer, og primært regenerativ sårheling. Akkurat nå har vi to produkter som klassifiseres som medisinsk utstyr som snart skal inn i klinikken, og vi jobber også med et legemiddel. Alt har marint opphav, forteller Henrik Lund, administrerende direktør i det norske biotekselskapet Regenics.

Lund mener selskapet er blant de som representerer en ny bølge innen norsk marinindustri.

– Det er et stort område, der lakseoppdrett til nå har vært dominerende. Alle ønsker å se hvordan man kan få mer ut av den marineteknologien.

Vil bli først i verden

En av Regenics ledende produktkandidater er Collex, som ifølge Lund skal bli verdens første 3D-printede bioaktive sårplaster.

– Alginat fra norsk tang og nanocellulose fra sjødyret molusk brukes som komponenter for 3D-printingen. Dette integreres med vår bioaktive substans som kommer fra lakserogn-cytoplasma. Sårplasteret kan printes i hvilke varianter man vil, og kan dekke vanskelige sår. Målgruppen er primært de med diabetiske sår, forklarer Lund.

Omtrent like langt fremme i utviklingsløpet er Vernex, selskapets utprøvende sårpray med en såkalt «bag on valve»-teknologi. Sprayen benytter seg av samme biologiske komponent som plasteret, og alle selskapets produkter har kun bioaktive ingredienser.

– Vanligvis bruker man ved sårhelingsteknologi faste faser med plaster og en «cover and protect»-strategi. Sprayen vil gi administrasjonsfordeler for store såroverflater, men ellers er den biologiske virkningsmekanismen den samme som for sårplasteret.

Ifølge Regenics-sjefen har selskapet til sammen fått bevilget 17,3 millioner kroner gjennom et såkalt EU Grant og støtte fra Forskningsrådet, som strekker seg frem til 2023.

– Vår egenutviklede HTX-teknologi er patentert i både EU, USA og i resten av verden, så vi har solid patentdekning.

Tror på legemiddel mot skorper

Men Regenics fokuserer ikke bare på utvikling av medisinsk utstyr. Selskapet utvikler også et legemiddel, WoundClear, som skal brukes for fjerning av skorper som oppstår etter store sår. Amerikansk patentsøknad ble sendt inn i juli 2019, og Lund har tro på at den vil bli godkjent.

– Det er et bioteknologisk fremstilt enzym. Spesielt diabetikere kan få svære og sorte skorper etter sår, og disse må vanligvis fjernes ved kirurgi. I dag finnes det kun et tilsvarende produkt som vårt på markedet, collagenase, som soper inn utrolige 324



STORE PLANER: Henrik Lund, administrerende direktør i Regenics.

Foto: Privat

millioner dollar hvert år. Nå vil vi komme med produkt nummer to. Det er et stort marked for et slikt produkt, og med bare ett til to produkter er det en spesiell markedssituasjon, sier Lund, og legger til:

– Regulatorisk godkjenning av legemidlet ligger mye lenger frem i tid enn for de to andre produktene vi har. Medisinsk utstyr har en kortere vei mot regulatorisk godkjenning enn legemidler.

Vil hente minst 100 millioner kroner

Ifølge Lund har selskapet for tiden god vind i seilene, og jobber nå mot børsregistrering på Euronext Growth i løpet av de neste 12 månedene.

– Vi er noen store gründere og meg på eiersiden, samt noen få andre som har tegnet seg på investorsiden. Vi er nå invitert inn i en serie A-runde med EU-investorer, med bakgrunn i det EU Grantet vi fikk. Vi tar også sikte på en større finansieringsrunde i forbindelse med børsnoteringen senere i år. Vi satser på å hente minimum 100 millioner kroner for å ta produktkandidatene inn i klinikken, og kanskje mer, avhengig av noen kommende strategivalg, sier han.

– Solid plassert der vi er nå

Lund har lang erfaring fra legemiddelbransjen, og har hatt ledelses- og styreposisjoner i en rekke selskap, inkludert AstraZeneca. Han satt også flere år som styreleder i Oslo Cancer Cluster. Regenics-sjefen har stor tro på at den marine bioteknologien har en stor fremtid.

– Norge er så tungt innen i den sterke marine industrien, og spesielt på kapitalsiden. Det søkes etter innovasjon og nyskapning, og etter hvordan man kan få mer kroner ut av hvert gram med bioteknologisk farmasi og enzymteknologi. Jeg føler vi er solid plassert der vi er nå, sier han.

Selskapet satser i første omgang på det amerikanske markedet, da det ifølge Lund er letteste inngang for medisinsk utstyr.

– Dette er tenkt som såkalt klasse 3-devicer, og da trenger vi minst to kliniske studier. Vi har allerede betydelige mengder med pasientdata og proof of concept i mennesker, men dette går mest på safety. Når vi nå skal inn i klinikken trenger vi 100 millioner kroner. Det er det vi må ha som startkapital for å gjennomføre de kliniske studiene som skal til før vi kan søke om markedsgodkjenning i USA.

– Signifikante markedsandeler

Når det gjelder utviklingen av legemiddelkandidaten, er Lund klar på selskapets kommersielle strategi.

– Vi vil ikke ha kreftene til å dra det alene med en liten norsk organisasjon. Vi vet at våre produkter møter «unmet medical needs» innen sårheling, og vil kunne ta signifikante markedsandeler i et stort globalt marked. For egen del ser vi ikke for oss å bygge opp egne markedskanaler, men å etablere dette gjennom lisens- og samarbeidsavtaler.
